HAYS Recruiting experts worldwide

ERFOLG IST EINSTELLUNGSSACHE DU HAST ES IN DER HAND

Deine Zukunft bei der Nr. 1.
Starte in einem der Wachstumsfelder überhaupt: dem Specialist Recruiting.

Wohin führt Deine Reise mit Hays? In das Herz der Wirtschaft. Hier triffst Du Menschen, die den Pulsschlag des Geschäfts mitbestimmen. Gemeinsam geben wir den Karrieren von Experten neue Impulse und schaffen Raum für Projekte führender Unternehmen.

Ob Einsteiger oder Profi: Du hast es in der Hand. Mit Hays wächst Du in kürzester Zeit in immer grössere Verantwortung hinein.

Im Gepäck hast Du eine erfolgsorientierte Einstellung, kommunikatives Talent und Tatkraft. Alles Weitere lernst Du bei uns: Wir vermitteln Dir das nötige Know-how in unserem Trainingscenter. Anschliessend erhältst Du gezielte Fortbildungen und ein Mentor steht Dir auf Deinem Weg zur Seite.

Steige jetzt in unsere interne Organisation in den Bereich Key Account Management ein als

HOCHSCHULABSOLVENT (M/W)

Standorte: Zürich, Basel, Bern oder Genf

Deine Aufgaben:

- Du unterstützt uns bei unserem Kerngeschäft, hochrangige Experten in Top-Unternehmen zu platzieren
- Du akquirierst offene Positionen bei Neukunden sowie bereits bestehenden Kundenunternehmen und wählst die dafür passenden Spezialisten aus
- Durch aktives Beziehungsmanagement und eine umfassende Betreuung stellst Du für unsere Kunden und Spezialisten die optimale und reibungslose Besetzung der Positionen sicher
- Du bist kompetenter Ansprechpartner Deiner Kunden und eingesetzten Spezialisten für die gesamte Dauer des Besetzungsprozesses und darüber hinaus
- Wir bieten Dir einen Einstieg nach Mass und die Perspektive, als Key Account Manager selbständig internationale Unternehmen zu betreuen

Deine Qualifikationen:

- Du schliesst Dein Studium in Kürze ab bzw. verfügst über ein abgeschlossenes Hochschulstudium in einem wirtschaftsnahen oder technischem Studienfach oder in einem anderen Studiengang
- Du weisst aus Deinen Praktikumserfahrungen im Bereich Vertrieb, Verkauf, Personal oder im Dienstleistungsumfeld, dass Du Spass am Vertrieb bzw. an der Rekrutierung hast und daran, Menschen mit Fakten und Nutzenargumentation zu überzeugen
- Deinen ausgeprägten Leistungs- und Erfolgswillen bringst Du unternehmerisch denkend mit dem Ziel, Unternehmenswachstum zu generieren, auch in Teamarbeiten ein
- Insgesamt überzeugst Du mit Selbstbewusstsein, diplomatischem Geschick und Vertriebstalent durch Deine souveräne und professionelle Wirkung
- Du verfügst idealerweise über gute bis verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Englisch

Hays ist weltweit die Nr.1 in der Rekrutierung von Spezialisten. Allein in Deutschland, Österreich, der Schweiz und Dänemark unterstützen wir über 3000 Spitzenunternehmen. Und wir wachsen schnell weiter.

Wir packen jede Aufgabe entschlossen an. Langjährige Branchenerfahrung und ein internationales Netzwerk sichern uns das nötige Vertrauen unserer Kunden.

Gehe jetzt den ersten Schritt und bewirb Dich bei Hays.

Wir freuen uns auf Dich!

HIER BEWERBEN

Hays
Internal Recruiting Schweiz
Nüschelerstrasse 32
8001 Zürich
Schweiz

Tel.: 0800-4636 4297
E-Mail: start@hayscareer.net
hayscareer.net

top EMPLOYER DEUTSCHLAND 2017
CERTIFIED EXCELLENCE IN EMPLOYEE CONDITIONS