



BEGEISTERUNG FÜR AUTOMOBILE

Kraftvolle Motoren, atemberaubender Sound, charmantes Design – von jeher begeistern italienische Automobile PS-Enthusiasten auf der ganzen Welt. Wir möchten unser Team gern mit jemandem verstärken, der diese Begeisterung teilt.

Bei der Fiat Chrysler Automobiles Switzerland SA mit Sitz in Schlieren (ZH), dem Schweizer Importeur der Top-Marken Fiat, Fiat Professional, den Premiummarken Alfa Romeo, Lancia, der Sportwagenmarke Abarth und der geschichtsträchtigen Marke Jeep gehören Innovation und Leidenschaft zur Unternehmenstradition. Sie lernen im Zusammenarbeit mit dem Sales Planning Team die Steuerung des Vertriebs kennen und unterstützen dabei die Verkaufsförderungsmassnahmen zu erstellen mit qualitativen und quantitativen Analysen und Reportings. Zur Unterstützung des Sales Planning Teams suchen wir:

// Trainee Sales Planning m/w

IHRE AUFGABEN:

- + Beobachtung des Fahrzeugbestandes zentral und auf Händlerebene
- + Erstellung von Distributionslisten im Rahmen von Erstausstattungen für die Händler beim Launch neuer Modelle
- + Vorbereitung von Präsentationen für das monatliche Kick-Off Meeting
- + Aufbereitung und Bereitstellung von Daten (historisch) für die Erstellung von Verkaufsaktionen
- + Unterstützung der Aussendienstler
- + Erstellung von Reportings der quantitativen und qualitativen Verkaufsergebnisse
- + Erstellung von Reportings zur Analyse der Stock Situation im Handel (zum Beispiel bezüglich Vorführ- und Lagerwagen)
- + Unterstützung beim Versand von Händler Quartals- und Jahresziele
- + Unterstützung bei der Prüfung von Prämien und Boni
- + Selektion der Dienstwage nach vorher definierten Kriterien
- + Support bei der Beobachtung des Wirkungsgrades der Verkaufsförderungsmassnahmen

FACHLICHE VORAUSSETZUNGEN:

- + Abgeschlossenes Studium in einem betriebswirtschaftlichen Fach mit Schwerpunkt Vertrieb/ Sales und / oder Marketing
- + Gute MS Office Kenntnisse, insbesondere MS Excel, MS Powerpoint, MS Word
- + Sehr gute Deutsch- und English-Kenntnisse und Wort und Schrift
- + Französisch als auch italienische Kenntnisse vom Vorteil

PERSÖNLICHE VORAUSSETZUNGEN:

- + Analytische und organisatorische Fähigkeiten
- + Belastbar und flexibel
- + Durchsetzungsfähig und kommunikationsstark
- + Hohe Eigeninitiative und Umsetzungsfähigkeit
- + Ausgeprägtes prozess- und zielorientiertes Denken und Arbeiten

WIR BIETEN:

- + eine auf (vorerst) 12 Monate befristete Einstiegsstelle mit einem guten Einblick in den Sales Planning Bereich
- + einen Arbeitsplatz geprägt von italienisch/amerikanischer Lebensfreude, Innovationskraft, Dynamik und Individualität
- + persönliche Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachstumsorientierten Unternehmen
- + regelmässige Mitarbeiterveranstaltungen und –aktionen

INTERESSE?

Schicken Sie Ihre Bewerbungsunterlagen **unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung ausschliesslich per Email** an: recruiting.switzerland@fcagroup.com. Nicht vollständige Bewerbungsunterlagen können leider nicht weiter berücksichtigt werden. Die Bewerbungsunterlagen dürfen eine maximale Größe von 3MB nicht überschreiten. Eine vertrauliche Bearbeitung ist garantiert.

